

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ВЫСОКОГО НАПРЯЖЕНИЯ

Чистая прибыль ОАО «Облкоммунэнерго» по итогам 2013 года увеличена на 7 %

На этой неделе ОАО «Облкоммунэнерго» проведёт Годовое общее собрание акционеров. Собственники предприятия обсудят итоги работы в 2013 году и планы на ближайшую перспективу. Не секрет, что от успешной работы компании зависит бесперебойное энергоснабжение районных центров региона. Но основную свою миссию на предприятии связывают также с развитием электросетевого комплекса области, новым строительством, реализацией инфраструктурных проектов. О том, чего удалось достигнуть в прошлом году, и какие задачи будут реализованы в скором времени, мы побеседовали с генеральным директором ОАО «Облкоммунэнерго» Вадимом Ойкиным.

— Вадим Геннадьевич, как бы Вы охарактеризовали прошлый год. Какие новшества были внедрены на предприятии?

— Если кратко охарактеризовать прошлый год в сравнении с 2012, то могу сказать, что мы движемся плавно и поступательно. Все поставленные задачи и показатели достигнуты, а некоторые перевыполнены. Однако, мы смотрим в перспективу и эти итоги являются лишь базой для следующих проектов. В этом смысле мы лишь в начале пути.

Пожалуй, одно из главных достижений — это внедрение в производственные и управленческие процессы информационных технологий. Так, мы укомплектовали свои объекты программным комплексом «Телескоп+4.05». Система объединила более 2000 точек поставки электроэнергии. Это стало одним из этапов создания системы «Smart Metering» — «интеллектуальный учёт» на предприятии. Для её реализации было приобретено новое оборудование, проведено обучение и подготовка персонала. Инвестиции в проект в 2013 году составили более 500 тыс. рублей.

Учитывая нулевой рост тарифов в текущем году, данная новация стала очень своевременной. Мы играем большую роль в развитии инфраструктуры региона, поэтому не можем позволить себе сокращение инвестиционной программы, объёмов ремонтных работ. Борьба с коммерческими потерями электроэнергии — это один из путей поиска внутренних финансовых резервов. Благодаря внедрению «интеллектуального учёта» мы смогли более точно выявлять очаги возникновения потерь. А значит, более эффективно планировать нашу работу. Цифры говорят сами за себя — по итогам прошлого года объём потерь электроэнергии при её передаче по сетям предприятия был сокращён на 1,97%.

— Этой зимой мы часто слышали о крупных авариях в некоторых регионах страны. К счастью, в Саратовской области осенне-зимний период прошёл без перебоев. Как идёт выполнение ремонтных программ на сетях?

— Я бы сказал, что это не «к счастью», а результат кропотливой работы и жёсткого планирования. Дело не в плохой погоде, а в наличии ответственности. Просто фактор надёжности стал для нас основополагающим. Так, в прошлом году была создана система диспетчеризации ОАО «Облкоммунэнерго» с единым центром управления. Это дало возможность более оперативно реагировать на отключения и в максимально короткие сроки их устранять. Мы смогли глубже анализировать причины, характер и количество отключений, выявлять наиболее проблемные точки. Эти данные были синхронизированы с ремонтными программами и подготовкой к ОЗП, что позволило нам более эффективно распределять денежные потоки.

Что касается объёмов ремонтных программ, то они также были увеличены. Так, например, в прошлом году мы отремонтировали более 133 км линий электропередач, что на 71% больше, чем в 2012 г. Приоритетное внимание было уделено замене масляных выключателей на вакуумные. Они позволяют значительно сократить расходы по обслуживанию оборудования, а также перерывы в электроснабжении, связанные с выполнением регламентных работ. В прошлом году мы практически в 2 раза увеличили установку вакуумных выключателей. Значимой мерой в повышении надёжности электроснабжения стал также переход на модернизированные городские комплектные трансформаторные подстанции (ГКТП) и мн. др.



— Можно как-то отследить практическую пользу от этих мероприятий?

— Конечно. Проведённая модернизация оборудования, внедрение новых методов и технологий в работу позволили на 8% в 2013 году снизить количество отключений на объектах ОАО «Облкоммунэнерго» (в сравнении с 2012 годом).

— В последнее время много говорится о сокращении инвестиционных программ предприятий с учётом экономических изменений. Как у вас обстоит с этим дела?

— Ещё раз подчеркну, что предприятие играет большую роль в развитии инфраструктуры региона, поэтому мы просто не можем сокращать объёмы инвестиционных программ. Средства на это, как я говорил, оптимизируются за счёт повышения эф-

фективности работы и сокращения внутренних издержек. Так, на выполнение инвестиционной программы в прошлом году было направлено более 57 млн руб. Из наиболее крупных проектов отмечу строительство линии уличного освещения в г. Пугачёве, реконструкцию подстанции 35/10 кВ «Молот» в г. Петровске. Кроме того, были проведены работы по энергообеспечению крупного жилого комплекса «Шурова гора» в г. Энгельсе. Реализация этого проекта продолжается в текущем году и включает в себя строительство новых линий электропередач, распределительных пунктов и трансформаторных подстанций. Помимо этого были успешно выполнены работы в Вольске, Хвалынске, Балаково и др. населённых пунктах.

— За счёт чего тогда удаётся повысить эффективность работы предприятия? Какие конкретные шаги были предприняты в этом направлении?

— Начнём с того, что в прошлом году мы создали реестр объектов недвижимости. Была проведена большая работа по инвентаризации и постановке их на кадастровый учёт. Так, на балансе ОАО «Облкоммунэнерго» находится более 7 тысяч объектов недвижимости, а количество зарегистрированного имущества выросло на 10%. Ещё одним резервом для повышения эффективности и прозрачности работы стала закупочная деятельность. На основе запросов 24 филиалов и структурных подразделений был сформирован Годовой план закупок товаров, работ и услуг. В 2013 году Обществом проведено 308 закупок. Проведение конкурентных закупочных процедур позволило сэкономить предприятию свыше 25 млн руб. с учетом налога на добавленную стоимость. Кроме того, нам удалось снизить на 15 млн кредитный портфель, что позволило уменьшить расходы на обслуживание ссудной задолженности. Ряд предпринятых инициатив позволили компании повысить рентабельность продаж на 40% (с 12,3% в 2012 году до 17,3% в 2013 году). Это достаточно хорошие результаты.

Таким образом, несмотря на постоянные изменения в законодательстве, правилах функционирования энергорынка и разногласия с контрагентами, в 2013 году предприятие заработало 48,3 млн руб. чистой прибыли, что на 7% превысило уровень 2012 года.